



BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL

FORMATION EN ALTERNANCE - STATUT SALARIÉ - PRÉPARATION EN 2 ANS - FORMATION PROFESSIONNELLE CONTINUE - CONGÉ INDIVIDUEL DE FORMATION

COMMERCE

ANALYSE DE L'ACTIVITÉ

Le titulaire du Baccalauréat Professionnel « Commerce » est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale : alimentaire ou non-alimentaire, spécialisée ou généraliste, en libre service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Son activité au sein de l'équipe commerciale requiert les compétences professionnelles suivantes :

- ✓ **Savoir animer**
 - Organiser l'offre « produits »
 - Participer aux opérations de promotion
 - Participer aux actions d'animation
- ✓ **Savoir gérer**
 - Approvisionner et réassortir
 - Gérer les produits dans l'espace de vente
 - Participer à la gestion de l'unité commerciale
 - Participer à la gestion et à la prévention des risques
- ✓ **Savoir vendre**
 - Préparer la vente
 - Réaliser la vente de produits
 - Contribuer à la fidélisation de la clientèle

DÉBOUCHÉS

Les emplois préparés sont ceux d'employés commerciaux dont les appellations varient selon le type de commerce et de point de vente. Il peut s'agir d'employé(e) de commerce, d'assistant(e) de vente, de conseiller(ère) de vente, de vendeur(se) spécialisé(e), etc.

Le titulaire du Baccalauréat Professionnel « Commerce » exerce ses activités dans :

- ✓ Des entreprises de distribution : de biens ou de services, de tailles variées, spécialisées ou généralistes, intégrées ou non, ...
- ✓ Des entreprises de production avec espace de vente intégré (magasin d'usines)

Après le Baccalauréat Professionnel « Commerce », des cycles de formation complémentaires peuvent être envisagés :

- ✓ BTS Management des Unités Commerciales
- ✓ BTS Négociation et Relation Client (disponible dans le Réseau TALIS Formation)
- ✓ Cycle Professionnel de Vente

PROFIL

En accès direct :

Vous êtes titulaire d'un BEP tertiaire.

Sur positionnement :

Vous êtes titulaire d'un autre BEP ou vous avez un niveau première générale.

Vous avez moins de 26 ans (plus de 26 ans, nous consulter).

Vous savez vous montrer accueillant(e), avenant(e) et serviable.

Vous avez des qualités d'écoute et d'expression qui vous permettront d'apporter des connaissances parfois très pointues sur les produits demandés.

Vous êtes organisé(e) et curieux(se).

(Admission après entretien et examen du dossier)



PROGRAMME

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

- ✓ Français
- ✓ Mathématiques
- ✓ Histoire - Géographie
- ✓ Langue vivante étrangère
- ✓ Education artistique – Arts appliqués
- ✓ Education physique et sportive

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- ✓ Mercatique
- ✓ Gestion commerciale
- ✓ Gestion des stocks
- ✓ Merchandising
- ✓ Communication
- ✓ Communication publicitaire
- ✓ Techniques de vente
- ✓ Informatique

REGLEMENT D'EXAMEN

Intitulé des épreuves	Mode	Durée	Coef.
Épreuves obligatoires			
Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale	Ecrit	3 h	4
Economie et droit	Ecrit	1 h 30	1
Mathématiques	Ecrit	1 h	1
Action de promotion – Animation en unité commerciale	Oral	30 mn	4
Epreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel : vente en unité commerciale	Oral	30 mn	4
Langue vivante étrangère	Ecrit	2 h	2
Français	Ecrit	2 h 30	3
Histoire - Géographie	Ecrit	2 h	2
Education artistique – Arts appliqués	Ecrit	3 h	1
Education physique et sportive	Pratique	-	1
TOTAL DES COEFFICIENTS			23
Épreuve facultative			
Langue vivante étrangère	Oral	20 mn	-



Place du Marché Couvert - 24100 BERGERAC
Tél. 05 53 22 12 00 - Fax 05 53 22 12 12 - E-mail talis@epseco.fr

Partenaire du Réseau **TALIS** Formation